



סולרום

החשיבה
מחוץ לקופסא
ההנדסה בתוכה.

מצגת לשוק ההון | מאי 2026

מידע צופה עתיד

המידע הכלול במצגת זו ("המידע") מוצג למטרת נוחות בלבד ואינו ממצה את מלוא הנתונים אודות סולרום החזקות בע"מ (לשעבר 3דיאם ייצור דיגטלי בע"מ) ו/או חברות הבת שלה (להלן ביחד - "החברה") ופעילותה, ואינו מחליף את הצורך לעיין בדיווחים, שפרסמה ושתפרסם החברה לציבור, לרבות בדוחותיה העיתיים והמיידיים של החברה, כפי שדווחו לרשות ניירות ערך ולבורסה לניירות ערך בתל אביב בע"מ.

המצגת עשויה לכלול נתונים והערכות, המבוססים על מקורות חיצוניים שפורסמו על-ידי צדדים שלישיים וצוינו במפורש במצגת, ואשר תוכנם לא נבדק עצמאית על-ידי החברה ולפיכך, החברה אינה אחראית לנכונותם.

יודגש, כי המצגת עשויה לכלול מידע שלא הוצג בדיווחי החברה בעבר ו/או הוצג באופן, אפיון, עריכה, עיבוד, או פילוח שונים מהאופן בו המידע מוצג במצגת.

נכון למועד פרסום מצגת זו, הערכותיה של החברה כאמור בשקף מספר 3 בנוגע לפוטנציאל השפעת הרכישות הסינרגטיות על ההכנסות, צבר ההזמנות והפיתוח והייצור הסדרתי של מוצרי הלייזר מסוג QCL, בשקף מספר 6 בנוגע לאינטגרציה אנכית עם פעילותה של הקבוצה ושליטה בשרשרת הערך של ייצור מוצרי הלייזר מסוג QCL, וכן צפי הצמיחה ושיעור הרווחיות של א.ח.מ בשנת 2026, בשקף מספר 7 בנוגע ליתרונות הסינרגטיים שברכישת נירון, ובנוגע לצפי הצמיחה של נירון בשנים 2026 ו-2027, בשקף מספר 13 בנוגע למנוע צמיחה משמעותי לחברה בשנים הקרובות, בנוגע לצפי למימוש מלא של הזמנת המסגרת, ובנוגע להשפעת רכישת א.ח.מ על מוצרי הלייזר, וכן בשקף מספר 18 בנוגע לאסטרטגיה ומנועי צמיחה, מהווה מידע צופה פני עתיד, כהגדרתו בחוק ניירות ערך, התשכ"ח-1968, המבוסס על הערכותיה הסובייקטיביות של הנהלת החברה והנחות יסוד התלויות בצדדים שלישיים, נכון למועד פרסום מצגת זו, אשר על אף שהחברה סבורה שהנן סבירות, הרי שהן בלתי ודאיות מטבען. התממשות או אי-התממשותו

של המידע הצופה פני עתיד עלולה להיות מושפעת, בין היתר, מגורמי סיכון המאפיינים את פעילות החברה, ואשר מפורטים בסעיף 28 בפרק א' (תיאור עסקי החברה) כחלק מהדוח התקופתי של החברה לשנת 2025, אשר פורסם ביום 24 במרץ 2026 (אסמכתא: 2026-01-026128) ומובא במצגת זו כהכללה על דרך ההפניה, וכן, מההתפתחויות בסביבה הכללית ובגורמים החיצוניים המשפיעים על פעילות החברה, אשר אינם ניתנים להערכה מראש ואשר אינם מצויים בשליטת החברה. לחברה אין כל ודאות כי ציפיותיה והערכותיה, לרבות בגין תוכניותיה, אכן יתממשו, ותוצאות הפעילות של החברה עלולות להיות שונות באופן מהותי מהתוצאות המוערכות או המשתמעות מהאמור לעיל, בין היתר, עקב שינוי בכל אחד מהגורמים לעיל. כמו כן, לחברה אין כל ודאות כי הנחות היסוד, התלויות בצדדים שלישיים, יתממשו. לפיכך, קוראי מצגת זו מוזהרים, כי תוצאותיה ו/או הישגיה בפועל של החברה בעתיד עלולים להיות שונים באופן מהותי מאלה שהוצגו במידע הצופה פני עתיד המוצג במצגת זו.

מובהר, כי התחזיות וההערכות הצופות פני עתיד מתבססות על נתונים ומידע המצויים בידי החברה במועד עריכת המצגת והחברה אינה מתחייבת לעדכן ו/או לשנות כל תחזית ו/או הערכה כאמור על מנת שישקפו אירועים ו/או נסיבות שיחולו לאחר מועד פרסום מצגת זו.

אין לראות במצגת זו משום הצעה או הזמנה לרכוש ניירות ערך של החברה ובכל מקרה, המידע המופיע במצגת אינו מהווה תחליף לשיקול דעת של משקיע פוטנציאלי.

במצגת זו:

"החברה"/"החברה הציבורית"/"סולרום"/"סולרום החזקות"/"הקבוצה" – סולרום החזקות בע"מ יחד עם חברות הבת שלה (לרבות סולרום אלקטרוניקה בע"מ);

"סולרום אלקטרוניקה" – סולרום אלקטרוניקה בע"מ;

אודות סולרום החזקות



2 רכישות סינרגטיות מתחילת 2026
בהיקף של כ- **40 מיליון ש"ח**

א.ח.מ מכלולי הנדסה מורכבים ונירון אמ.אס. מערכות ופרויקטים.
שתי הרכישות שהושלמו במאי 2026 צפויות לתרום לצמיחה משמעותית בהכנסות ובצבר הזמנות הקבוצה מ-Q2-2026 ואילך, ולהאצת הפיתוח והמעבר לשלב הייצור הסדרתי של מוצרי הלייזר QCL.



200 עובדים

כולל אנשי פיתוח, הנדסה וייצור



6 אתרי פיתוח וייצור בישראל

בסמוך לאתרי הלקוחות



קבוצה תעשייתית ביטחונית צומחת ורווחית

מובילה בפיתוח, תכנון, ייצור ושיווק מוצרים בתחום האלקטרומכניקה, האלקטרוניקה, האלקטרואופטיקה והמכניקה לחברות ביטחוניות ולמגוון שווקים ויישומים צבאיים באוויר, ביבשה ובים.

שילוב בין צמיחה אורגנית לצמיחה באמצעות מיזוגים ורכישות להרחבת יכולות הקבוצה כפלטפורמה ביטחונית תעשייתית מובילה תוך שליטה בשרשרת הערך וביסוס תשתית להמשך צמיחה רווחית בשנים הקרובות



פורצת דרך בשוק הלייזר QCL העולמי ליישומים צבאיים וביטחוניים

פיתוח מוצרים חדשניים מבוססי טכנולוגיות לייזר QCL מתקדמות - זרוע חדשנות טכנולוגית המהווה מנוע צמיחה משמעותי לקבוצה. הוכחת היתכנות מבצעית, קבלת הזמנות ראשוניות מכוחות הביטחון ותחילת אספקות של שני 2 מוצרי לייזר QCL שפותחו על ידי החברה:

- סמן לייזר לסימון מטרות ארוכות טווח
- סמן לייזר לסימון עצמי לדהוי ומניעת ירי דו-צדדי

סולרום - אבני דרך

2026

השלמת שתי רכישות סינרגטיות (מאי 2026):
א.ח.מ מכלולי הנדסה מורכבים ונירון אמ.אס. מערכות ופרויקטים

2025

הוכחת היתכנות מבצעית וקבלת הזמנת מסגרת והזמנות מחייבות מכוחות הביטחון לשני סוגי סמני לייזר QCL - לסימון מטרות ארוכות טווח ולסימון עצמי למניעת ירי דו"צ

2024

השלמת מיזוג סולרום החזקות בע"מ הציבורית (לשעבר 3דיאם) חברה אשר מניותיה נסחרות בבורסה לניירות ערך בת"א, עם סולרום אלקטרוניקה בע"מ (כיום: חברה בת המוחזקת 100% על ידי סולרום)

2020

רכישת חברת ישראלק על ידי סולרום אלקטרוניקה

2019

רכישת פעילות חברת מנרה מערכות על ידי סולרום אלקטרוניקה

2017

רכישת פעילות חברת אביב תעופה וחלל על ידי סולרום אלקטרוניקה

2014

רכישת השליטה בסולרום אלקטרוניקה על-ידי חברת אמ. אנד. אמ קאפיטל (2012)

1987

הקמת סולרום אלקטרוניקה על ידי אורי שינדלר



סולרום - חברי הנהלה



עמית שינדלר

סמנכ"ל תפעול

בעל תואר ראשון בכלכלה ומנהל עסקים

בעל ניסיון של כ- 40 שנה בתחום התפעול של מערכות חשמל

מכהן גם כסמנכ"ל סולרום אלקטרוניקה



ארז נחשון

סמנכ"ל כספים

בעל תואר ראשון בחשבונאות סמנכ"ל הכספים של החברה מהשלמת המיזוג בספטמבר 2024 כיהן כמנהל כספים בחברת טוטאל פיינאנס בע"מ וכמפקח מס הכנסה ברשות המיסים בישראל מרצה לחשבונאות במרכז האקדמי שערי מדע ומשפט



מתן רבין

מנכ"ל החברה

בעל תואר שני בלוגיסטיקה וסחר בין לאומי

בתפקידו הקודם כיהן כסמנכ"ל אביב תעופה וחלל שפעילותה נרכשה ומוזגה לתוך סולרום אלקטרוניקה בשנת 2017



דוד מימון

סגן יו"ר דירקטוריון פעיל

איש עסקים מזה כ- 45 שנה בעל ניסיון רב והשקעות רבות בחברות שונות עם התמחות בתחום הנדל"ן

מחזיק יחד עם איתי מולדבסקי באמ. אנד. אמ קאפיטל (2012), בעלת השליטה בסולרום



איתי מולדבסקי

יו"ר דירקטוריון פעיל

עורך דין, בוגר האוניברסיטה העברית בירושלים התמחות בנדל"ן ובפיתוח עסקי וניהול חברות מזה כ- 30 שנה מחזיק יחד עם דוד מימון באמ. אנד. אמ קאפיטל (2012), בעלת השליטה בסולרום

השלמת רכישת א.ח.מ מכלולי הנדסה מורכבים (100%)

נתונים כספיים (IFRS, לא מבוקרים)*

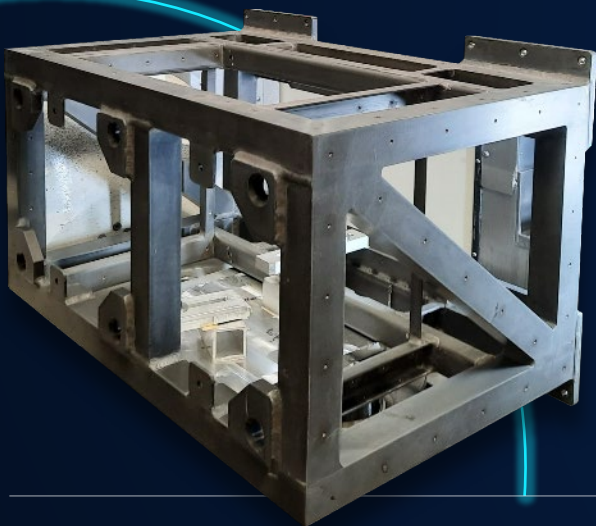
ל-2026 Q1	לשנת 2025 ביחס ל-2024	
7.7 מיליון ש"ח	26.7 מיליון ש"ח (+5.5%)	הכנסות
3.6 מיליון ש"ח	9.9 מיליון ש"ח (+13.8%)	רווח גולמי
46.4%	37.3% (34.5%)	שיעור רווח גולמי
1.8 מיליון ש"ח	5.9 מיליון ש"ח (+7.3%)	רווח נקי

צבר הזמנות (12.5.2026)

כ- 34.9 מיליון ש"ח

כ- 20 מיליון ש"ח לאספקה ב-2026, היתרה ב-2027

צפי צמיחה בהכנסות א.ח.מ לשנת 2026 תוך שימור, לכל הפחות, של שיעורי הרווח הגולמי שהיה ב-2025 ו-2024**



מאי 2026 - רכישה שנייה לסולרום מתחילת שנת 2026



א.ח.מ חברה תעשייתית ביטחונית ותיקה, צומחת ורווחית בתחום העיבוד השבבי



מתמחה בייצור חלקים ומכלולים מורכבים ברמת דיוק גבוהה לתעשיות הביטחוניות, התעופתיות וההייטק בישראל תוך שילוב חדשנות וטכנולוגיות ייצור מתקדמות כולל אוטומציה ורובוטיקה



תמורת העסקה: עד 37 מיליון ש"ח במזומן ובמניות, כולל רכיב תמורה מותנה ביצועים של עד 7 מיליון ש"ח



אינטגרציה אנכית עם פעילות הקבוצה ושליטה בשרשרת הערך של ייצור מוצרי לייזר QCL:



הוספת יכולות עיבוד שבבי ומכניקה תחת קורת גג אחת מאפשרת האצת הפיתוח והייצור הסדרתי של סמני הלייזר למטרות ארוכות טווח ולדיהוי ומניעת ירי דו-צדדי, ושל מוצרי לייזר QCL נוספים, הבטחת יכולות אספקה בהיקפים משמעותיים ובלוחות זמנים קצרים. כמו כן, חיזוק היכולות התעשייתיות והטכנולוגיות של סולרום, הרחבת סל הפתרונות הקיימים ללקוחות קצה, הפחתת עלויות ייצור, שיפור היעילות התפעולית וקיצור זמני אספקה של רכיבים ומכלולים מכאניים למערכות מתקדמות.

השלמת רכישת נירון א.מ.א.ס. מערכות ופרויקטים (100%)

נתונים כספיים (Israeli GAAP, לא מבוקרים)*:
הכנסות כ- 6 מיליון ש"ח ב-2024
ו- 6.2 מיליון ש"ח ב-2025
הפסד זניח בשורת הרווח הנקי בשנת 2025

צבר הזמנות (13.5.2026)
כ- 17.5 מיליון ש"ח
לאספקה במהלך 18 החודשים הקרובים

צפי צמיחה של כ-50% מידי שנה
בשנים 2026 ו-2027 ביחס לקודמתה**



העסקה הושלמה במאי 2026 – בהמשך למזכר הבנות
ממרץ 2026

נירון עוסקת בפיתוח, ייצור ואינטגרציה של פתרונות חומרה ותוכנה לשימושים ביטחוניים, עבור מערכות אוויריות, קרקעיות וימיות, מאוישות ובלתי מאוישות, לגופים ביטחוניים ותעשיות ביטחוניות בארץ ובחו"ל

סל הפתרונות של נירון כולל הן מוצרים מבוססי פיתוח עצמי, והן ביצוע פרויקטים מלאים מותאמי לקוח תוך שילוב של פיתוח עצמי, ייצור אינטגרציה ובדיקות

תמורת העסקה: כ- 3.2 מיליון ש"ח במזומן ומניות, בתוספת תמורה מותנית בסך של 2 מיליון ש"ח

יתרונות סינרגטיים
הרכישה צפויה להרחיב את סל המוצרים והשירותים של סולרום בסקטור הביטחוני, ולאפשר מתן פתרונות פיתוח ואינטגרציה מערכתיים, מותאמים מקצה לקצה

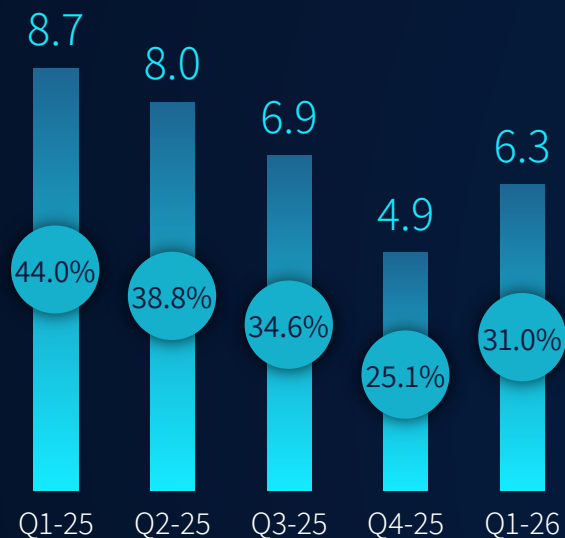
* יובהר, כי הנתונים האמורים נמסרו לסולרום ע"י נירון וטרם נבדקו על-ידי סולרום ואינם מבוקרים ולפיכך עשויים להשתנות, לרבות כתוצאה מעריכת דוחות כספיים בהתאם לתקני דיווח כספי בינלאומיים (IFRS).
** בהתבסס על המידע המצוי בידי נירון, לרבות צבר ההזמנות כאמור ותכנונית העסקיות, בשילוב היכולות, הניסיון והמומחיות של סולרום בתחומי פעילותה ומערכות היחסים שלה עם התעשיות הביטחוניות.



תוצאות Q1-2026 מכירות ושירותים ללא שכירות (נתונים פיננסיים מאוחדים במיליוני ש"ח)

מערכות אלקטרוניקה, תקשורת ולייזר | לא כולל תוצאות החברות הנרכשות א.ח.מ.מ ונירון שיכללו בדוחות הקבוצה החל מ-Q2-2026

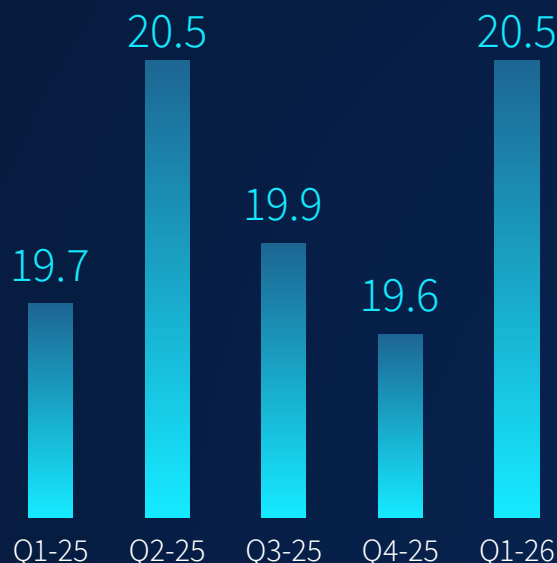
רווח גולמי ממכירות ושירותים



% = שיעור רווחיות גולמית

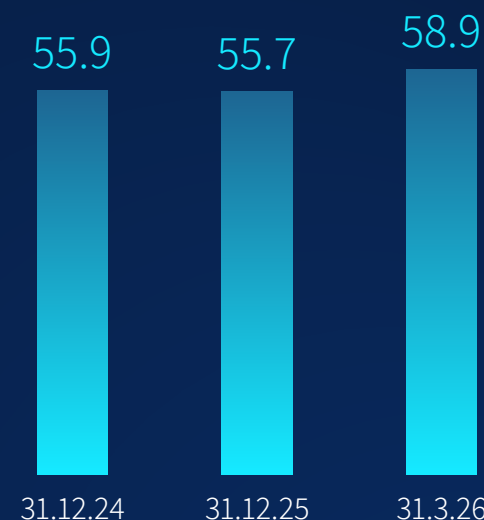
ברבעון המקביל אשתקד הכירה החברה בהכנסות מהתקדמות בפרויקטים בתמהיל רווחיות גולמית גבוהה במיוחד, ביחס לפרויקטים בהם מתמקדת החברה

הכנסות ממכירות ושירותים



צפי לצמיחה משמעותית בהכנסות החל מ-Q2-2026 לאור השלמת רכישת א.ח.מ.מ ונירון

צבר הזמנות



צפי לצמיחה משמעותית בצבר ההזמנות החל מ-Q2-2026 לאור השלמת רכישת א.ח.מ.מ ונירון



תמצית רווח והפסד מאוחד (מיליוני ש"ח)

התוצאות הכוללות של הקבוצה ברבעון הראשון לשנת 2026 הושפעו בעיקר מהירידה בהכנסות משכירות, שכללו ברבעון הראשון לשנת 2025, בנוסף לכ-1.5 מיליון ש"ח בגין דמי שכירות בשלושת מבני החברה באזור התעשייה צ.ח.ר בראש פינה (נדל"ן להשקעה), גם הכנסות בסך כ-4.9 מיליון ש"ח מהתאמת המבנים לשימוש השוכר הקודם, ומכך שבספטמבר 2025 החברה החלה להשתמש בחלק ממבנים אלה לשימוש עצמי, חלף השכרה לצדדים שלישיים.

	2025	Q1-2025	Q1-2026
הכנסות ממכירות ושירותים	79.6	19.7	20.5
הכנסות משכירות	19.0	6.4	1.2
סך הכנסות	98.6	26.1	21.7
רווח גולמי ממכירות ושירותים	28.4	8.7	6.3
רווח גולמי משכירות	16.3	5.7	0.7
סך רווח גולמי	44.7	14.4	7.0
הוצאות הנהלה וכלליות	11.4	2.5	3.6
הוצאות מחקר ופיתוח	5.9	1.7	1.3
הוצאות (הכנסות) אחרות	0.1	0.1	-
רווח תפעולי	27.4	10.1	2.1
הוצאות מימון, נטו	4.8	1.5	0.6
רווח לפני מיסים על הכנסה	22.5	8.6	1.5
הוצאות מיסים על הכנסה	5.0	2.1	0.3
רווח כולל לתקופה	17.5	6.5	1.2
*EBITDA	36.9	12.3	4.6
תזרים מזומנים מפעילות שוטפת	3.4	0.3	3.0

* נתון ה-EBITDA הוא הרווח התפעולי החשבונאי לתקופה לפני ריבית, מיסים, תשלום מבוסס מניות, פחת והפחתות. הנתון נחשב מדד חשוב ומקובל למדידת תוצאות הפעילות בחברות דומות, והוא נכלל בדוח בשל המידע שהוא מספק על תוצאות פעולות החברה, היות והוא מנטרל מהרווח התפעולי הוצאות שאינן כרוכות בתזרימי מזומנים. יודגש, כי הנתון המוצג אינו מבוסס על כללי חשבונאות מקובלים ואינו מהווה תחליף למידע הכלול בדוחות הכספיים.



סולרום החזקות

תמצית מאזן מאוחד (מיליוני ש"ח)

31.12.2025	31.03.2025	31.03.2026	
			נכסים
2.1	0.6	7.1	מזומנים ושווי מזומנים
29.3	19.5	25.9	לקוחות
22.1	20.2	25.3	מלאי
15.3	4.5	15.2	רכוש קבוע, נטו
43.4	54.5	43.0	נדל"ן להשקעה, נטו
5.0	6.0	4.6	טכנולוגיה, נטו
22.1	22.1	22.1	מוניטין
34.2	28.0	33.9	נכסים אחרים
173.5	155.4	177.2	סה"כ נכסים
			התחייבויות והון
			התחייבויות
26.6	45.4	18.6	אשראי מתאגידים בנקאיים ואחרים
12.2	18.0	11.0	ספקים ונותני שירות אחרים
16.8	19.8	21.0	התחייבויות אחרות
55.7	83.3	50.7	סה"כ התחייבויות
117.8	72.1	126.6	הון
173.5	155.4	177.2	סה"כ התחייבויות והון

פיתוח וייצור מערכות ליישומים צבאיים מגוונים

ניסיון נצבר של עשרות שנים בפיתוח וייצור אלפי מוצרים ומערכות אלקטרוניקה מורכבות לתעשיות הביטחוניות, המשולבים במערכות לחימה הגנתיות והתקפיות מתקדמות.

מוצרים נוספים כוללים ציוד בקרה, תקשורת וכבלי חשמל לפלטפורמות יבשתיות, אוויריות וימיות.

יבשה



רק"מ

מערכות הגנה

ים



צוללות

ספינות

אוויר



מטוסי קרב

מערכות אוויריות נוספות

פיתוח וייצור מערכות ליישומים צבאיים מגוונים

התמחות במתן פתרונות מתקדמים ומלאים במודל BTS (Build-to-Spec) ו-BTP (Build-to-Print) המותאמים לצרכי הלקוחות במגוון יישומים:

בקרת ירי

שליטה ובקרה

משגרי טילים

מתקנים הנדסיים
לרכב

מערכות חשמל
לקרונות

מערכות קשר
ותקשורת

צגים ופאנלים
להפעלת מערכות
שונות

רתמות ומכלולים
אלקטרומכניים
לחימושים

ציוד למערכות
לוחמה אלקטרונית

ציוד לכלי שייט

סולרום אלקטרוניקה סוגי מוצרים

לוחות אלקטרוניים בהתאמה לדרישת הלקוח | מערכות צריבה ותוכנה | כוננים העומדים בתנאי סביבה קשים | תיבות תקשורת | רתמות

דוגמאות למוצרים בתחום הפיתוח וההנדסה

לוח חשמל העומד בתנאי סביבה קשים

עם אפשרויות שליטה מרחוק ועמידה
בתנאים קשים

לוח חשמל ותקשורת

לאספקה וחלוקת מתח לצרכנים שונים
כולל אפשרות לשליטה מרחוק

לוח חשמל נייד לצרכני AC

בזרמים גבוהים כולל התראות
והגנות שונות

מערכת חשמל

להזנת מכשירי קשר
וחלוקת מתח למכשירי עזר

סולרום אלקטרוניקה חוזקות ויתרונות



פתרונות ייצור והרכבה מלאים ברמת גימור גבוהה,
החל מתכנון הנדסי, פיתוח אב-טיפוס, ייצור סדרתי
של המוצר הסופי, ועד לאספקה ישירות לאתר הלקוח
וכן, תיקונים ואחזקה של מערכות בדרגי השדה.



מודל BTS המאפשר דינאמיות וגמישות בהתאמת
מערכות תוך מענה טכנולוגי מקיף ומותאם אישית
לצורכי הלקוח.



כח אדם מיומן בעל ניסיון וידע נצבר לאורך שנים
במחקר, פיתוח והנדסה של המוצרים והמערכות.



ניהול תהליכים יעיל בדגש חזק על זמינות גבוהה
ללקוחות וזמני תגובה וביצוע מהירים.



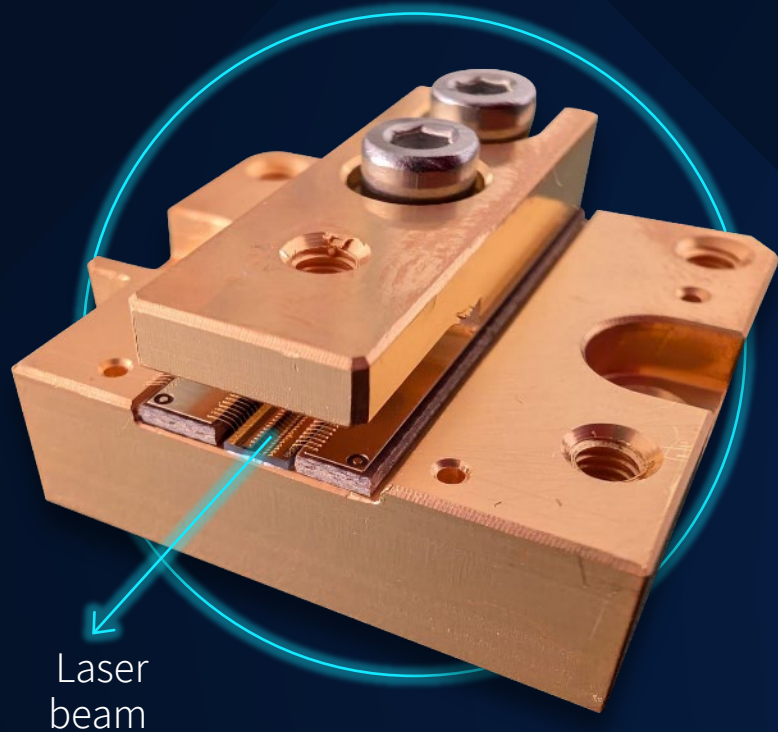
ייצור בשלושת אתרי סולרום אלקטרוניקה בישראל
בסמיכות לאתרי הלקוחות.



הקפדה על מתן שירות איכותי ומקצועי לאורך
תהליך העבודה ולאחר המכירה.

שוק מערכות מבוססות לייזר QCL ליישומים צבאיים-ביטחוניים

זרוע חדשנות טכנולוגית - מימוש הסינרגיה בין פעילות סולרום אלקטרוניקה בתעשיות הביטחוניות לטכנולוגיית הלייזר QCL הייחודית שפותחה בחברה הציבורית טרם המיזוג תחת 3דיאם והסבתה לשימושים ביטחוניים.



High heat load (HHL) Package
33x28x13 mm

שוק הלייזרים QCL (לייזר מפל קוונטי - Quantum Cascade Laser) ליישומים צבאיים צומח בשנים האחרונות לאור הגידול בתקציבי הביטחון הגלובליים והיתרונות בשימוש בלייזרים אלה, מוליכים למחצה המייצרים קרינת Infra-Red בתחום הבינוני והרחוק, באורכי גל שונים (אורכי גל 3.8-12 מיקרון), על פני לייזרים מסורתיים למגוון רחב של יישומים ביטחוניים, כגון:

- הכוונה וסימון מטרת
- הגנה על מטוסים וכלי טיס
- שיבוש מערכות חישה וגילוי אויב
- ראיית לילה מתקדמת
- תקשורת מאובטחת
- הגנה אקטיבית לנטרול רחפנים וכלי טיס בלתי מאוישים

יתרונות טכנולוגיית ה-QCL של סולרום – עוצמה גבוהה של מספר ואטים, תמחור תחרותי ויעילות ייצור גבוהה ביחס לטכנולוגיות QCL אחרות בשוק, המאפשרים לה לספק מענה מדויק ויעיל כלכלית למגוון מערכות, כגון: סמני לייזר, שבשים, סנסורים ומערכות תצפית במגוון כלים באוויר, ביבשה ובים.

שוק מערכות מבוססות לייזר QCL ליישומים צבאיים-ביטחוניים

אבני דרך מרכזיות בתהליך הסבת טכנולוגיית הלייזר לשוק הביטחוני בשנת 2025 ועד לפרסום הדוח:

קבלת הזמנת מסגרת בסך כ- 1.24 מיליון ש"ח מכוחות הביטחון, מתוכה הזמנה מחייבת בסך כ- 210 אלף ש"ח, של סמן לייזר לסימון מטרות ארוכות טווח וסמן לייזר עצמי לזיהוי ומניעת ירי דו-צדדי לשימוש מבצעי מאי 2026 – תחילת אספקת ההזמנה המחייבת, תושלם עד סוף יוני 2026 צפי למימוש מלא של הזמנת המסגרת ע"י כוחות הביטחון.



גידול של מעל לפי 5 בהכנסות ממכירות מערכות לייזר QCL בשנת 2025, לסך של כ- 2.3 מיליון ש"ח, בהשוואה להכנסות בסך כ- 0.4 מיליון ש"ח ממכירות מערכות לייזר בשנת 2024 (בהן הכירה החברה לראשונה לאחר השלמת המיזוג וקבלת הזמנה מסחרית ראשונה). הכנסות ממכירות מערכות לייזר בסך כ- 0.2 מיליון ש"ח ב-Q1-2026.



רכישת א.ח.מ. מכלולי הנדסה מורכבים

מאי 2026 – הוספת יכולות משלימות בתחום העיבוד השבבי שיתרמו להאצת פיתוח מוצרי לייזר QCL נוספים וביסוס מערך ייצור והרכבה סדרתית של סמני הלייזר.



קבלת מענק רשות החדשנות לפיתוח לייזר PCSEL QCL במסלול לתמיכה משותפת עם משרד הביטחון

אוקטובר 2025 – מענק בסך כ- 2.5 מיליון ש"ח במסגרת תקציב מאושר בסך של עד כ- 4.5 מיליון ש"ח, לצד הצגת יכולת העמדת מימון משלים מגורמי ממשל ע"י החברה, לצורך הגעה לאבן דרך ראשונה בפיתוח לייזר חדשני מסוגו, בעל פוטנציאל לפריצת דרך בתחום הלייזרים עתירי ההספק.



החברה מצויה בשיח עם כוחות הביטחון לגבי הזמנות נוספות לשני סוגי סמני הלייזר ולמוצרים מוגמרים חדשים מבוססי טכנולוגיית הלייזר QCL וכן עם גופים ביטחוניים נוספים בארץ ובחו"ל.*



הוכחת היתכנות מבצעית של סמן לייזר QCL חדשני לסימון מטרות ארוכות טווח פרי פיתוח החברה בניסוי משותף עם כוחות הביטחון

אוקטובר 2025 – לאור הצלחת הניסוי החברה החליטה להתמקד בעיקר בפיתוח וייצור מוצרים מוגמרים מבוססי לייזר QCL, כדוגמת סמן הלייזר הנ"ל, לצד פיתוח וייצור לייזר QCL כרכיב במערכות קיימות של לקוחות ביטחוניים.



החברה רואה בפעילות הלייזר QCL זרוע טכנולוגיה וחדשנות שלהערכתה עשויה להוות מנוע צמיחה משמעותי לחברה בשנים הקרובות.

נדל"ן מניב

לסולרום אלקטרוניקה 3 מבנים בחכירה באזור התעשייה צ.ח.ר בראש פינה בשטח כולל של כ- **6,700 מ"ר** על מגרש בגודל של **14,654 מ"ר**, שהקמתם הושלמה ביוני 2024.

המבנים, שיועדו במקור לשימוש עצמי, הושכרו מ- 1 ביוני 2024 עד 31 באוגוסט 2025 ל**מועצה אזורית גליל עליון** בשכ"ד של כ- **6 מיליון ש"ח** בשנה.

ביולי 2025 נחתם **הסכם חדש לשנה** להשכרת חלק מהמבנים ל**מועצה מקומית חצור הגלילית** החל מ- 1 בספטמבר 2025, בשכ"ד של כ- **3.5 מיליון ש"ח** לשנה עם 3 תקופות אופציה של שנה כל אחת, בתנאי שכירות זהים.

חלק מהמבנים, אשר אינם כלולים בהסכם החדש, משמש לשימוש עצמי של הקבוצה.

שווי חלק הנכס המוכר (נדל"ן להשקעה, נטו) בדוחות הכספיים ל- 31.3.2026 הינו כ- 43.0 מיליון ש"ח. יתרת הנכס, לשימוש עצמי, מסווגת כרכוש קבוע, נטו, בסך כ- 11.1 מיליון ש"ח.



סולרום - אסטרטגיה ומנועי צמיחה



התרחבות בשוק המערכות מבוססות לייזר QCL
ליישומים צבאיים הצומח בקצב מואץ, תוך מיקוד בפיתוח והשקת מוצרי קצה מתקדמים וחדשניים מבוססי לייזר, מיצוב החברה כשחקן דומיננטי בעל יכולות פורצות דרך בתחום וחיזוק נוכחותה בשווקים הגלובאליים.



מיזוגים ורכישות

המשך רכישת חברות ופעילויות סינרגטיות בתעשייה הביטחונית הישראלית, בהתבסס על הניסיון הנצבר של סולרום בעולמות אלה.



צמיחה מבוססת פיתוח הנדסי

מעבר הדרגתי ממודל קבלנות ייצור (Build-to-Print) לפיתוח אבי-טיפוס, רכיבים ותתי-מערכות אלקטרוניים ואלקטרו-מכניים ייחודיים (Build-to-Spec), המאופיין ברווחיות גבוהה משמעותית ביחס לקבלנות ייצור, והעמקת המעורבות בפרויקטים ארוכי טווח.



מינוף הידע והחוזקות של סולרום

וניצול הביקושים החזקים לפתרונות חדשניים בשוק הבטחוני להרחבת הפעילות עם לקוחות קיימים ולהגדלת בסיס הלקוחות.



תודה.