



סולרום מסכמת את הרבעון הראשון לשנת 2026 עם צמיחה יציבה בהכנסות ובצבר

ההזמנות לצד שמירה על שולי רווח גבוהים מפעילות הליבה

השלמת שתי רכישות סינרגטיות לאחר הרבעון צפויות לתרום לצמיחה משמעותית בהכנסות

ובצבר ההזמנות החל מהרבעון השני לשנת 2026 ובאופן מלא במחצית השנייה לשנת 2026

כפר מסריק, ישראל, 27 במאי 2026 – סולרום החזקות בע"מ (TASE:SLRM), ("סולרום" או "החברה"), המפתחת ומייצרת מערכות, מוצרים וציוד אלקטרוני ואלקטרו-מכני לשוק הביטחוני, וכן מוצרים אלקטרואופטיים מבוססי טכנולוגיית לייזרים מסוג QCL ליישומים צבאיים-ביטחוניים, פרסמה היום את תוצאותיה הכספיות לרבעון הראשון לשנת 2026.

עיקרי תוצאות הרבעון הראשון לשנת 2026 והתפתחויות לאחר תאריך המאזן:

- הכנסות ממכירות מערכות אלקטרוניקה, תקשורת ולייזר בסך של כ- 20.5 מיליון ש"ח, גידול של כ- 3.6% ביחס לרבעון המקביל אשתקד, וגידול של כ- 4.6% ביחס לרבעון הקודם.
- רווח גולמי ממכירות מערכות אלקטרוניקה, תקשורת ולייזר בסך של כ- 6.3 מיליון ש"ח (כ- 31.0% מההכנסות), קיטון של כ- 27.1% ביחס לרבעון המקביל אשתקד אשר אופיין בהכנסות מהתקדמות בפרויקטים בתמהיל רווחיות גולמית גבוהה במיוחד ביחס לפרויקטים בהם מתמקדת החברה, וגידול של כ- 29% ביחס לרבעון הקודם.
- רווח כולל (מכירות, שירותים ושכירות) בסך כ- 1.2 מיליון ש"ח, קיטון בהשוואה לרווח כולל בסך כ- 6.5 מיליון ש"ח ברבעון המקביל אשתקד, שהושפע בעיקר מירידה צפויה בהכנסות וברווח משכירות וממעבר לשימוש עצמי בחלק מהמבנים בצחר ראש פינה, חלף השכרה לצדדים שלישיים, החל מספטמבר 2025.
- צבר הזמנות ל- 31.3.2026 בסך כ- 58.9 מיליון ש"ח, גידול של כ- 5.7% ביחס לצבר הזמנות של כ- 55.7 מיליון ש"ח ל- 31.12.2025.
- מאי 2025: אספקות ראשונות של הזמנה מחייבת מכוחות הביטחון לשימוש מבצעי בסמני הלייזר QCL לסימון מטרות ארוכות ולסימון עצמי ומניעת ירי דו"צ, אשר יושלמו כמתוכנן עד סוף Q2-2026. צפי לשימוש מלא של הזמנת המסגרת בסך 1.24 מיליון ש"ח ע"י כוחות הביטחון, ולקבלת הזמנות נוספות.
- M&A: השלמת שתי רכישות, א.ח.מ ונירון, תמורת כ- 40 מיליון ש"ח להרחבת סל פתרונות ויכולות הקבוצה והיערכות לייצור סדרתי של מוצרי לייזר QCL, צפויה לתרום לצמיחה משמעותית בהכנסות סולרום ובצבר ההזמנות שלה החל מהרבעון השני לשנת 2026 ובאופן מלא במחצית השנייה לשנת 2026.

מתן רבין, מנכ"ל סולרום, מסר: "אנו מסכמים את הרבעון הראשון לשנת 2026 עם המשך צמיחה בפעילות הליבה ביחס לרבעון המקביל אשתקד ולרבעון הקודם, שבאה לידי ביטוי בגידול בהכנסות ממכירות מערכות אלקטרוניקה, תקשורת ולייזר ובצבר ההזמנות, ורווחיות גולמית של מעל ל-30%, המשקפת את המיקוד שלנו בפרויקטי פיתוח בעלי ערך מוסף ופוטנציאל הבשלה לייצור מסחרי וסדרתי. בעוד שהרבעון המקביל אשתקד נהנה מתרומה חריגה של פרויקטים מסוימים לרווחיות הגולמית מפעילות הליבה ומהכנסות שכירות והתאמות חד פעמיות בגין המבנים

בצחר, אנו ממשיכים להציג פעילות עסקית יציבה, צמיחה אורגנית וביקושים מתמשכים מצד לקוחותינו בשוק הביטחוני.

"ברבעון הראשון של השנה עשינו צעד משמעותי נוסף בביסוס נוכחותנו כחברת מוצר מובילה בשוק טכנולוגיית הלייזר QCL ליישומים ביטחוניים, עם קבלת הזמנת מסגרת והזמנה מחייבת ראשונה מכוחות הביטחון לשימוש מבצעי בשני סוגי סמני הלייזר QCL שפיתחנו לסימון מטרות ארוכות ולסימון עצמי ומניעת ירי דו"צ. התחלנו באספקות ראשונות של המוצרים כמתוכנן ולשביעות רצון המזמין, כשההזמנה תסופק במלואה על פי לוחות הזמנים עד סוף הרבעון הנוכחי. הגם שמדובר בהזמנות בכמויות ראשוניות, הן בעלות חשיבות אסטרטגית, הן להרחבת שיתוף הפעולה ארוך הטווח עם כוחות הביטחון והן לקידום שיתופי פעולה עם גופים נוספים בשוק הביטחוני בישראל ובזירה הבינלאומית."

"כהמשך ישיר להתקדמות המסחרית בלייזר, לאחר תום הרבעון השלמנו שתי רכישות אסטרטגיות של חברות בתחום התעשייתי בטחוני - א.ח.מ ונירון. רכישות אלה צפויות להרחיב את סל הפתרונות והיכולות ההנדסיות והטכנולוגיות של הקבוצה, לחזק את השליטה בשרשרת הייצור ולתמוך בהמשך חדירת מוצרי הלייזר QCL המתקדמים שלנו לשוק. אנו מאמינים כי השילוב בין צמיחה אורגנית, מיזוגים ורכישות של פעילויות סינרגטיות והבשלה של הלייזר כמנוע צמיחה טכנולוגי, צפוי לתרום באופן משמעותי להמשך הגידול בהכנסות, בצבר ההזמנות וברווחיות הקבוצה בהמשך השנה ובשנים הקרובות."

תוצאות הרבעון הראשון לשנת 2026

- **הכנסות החברה ממכירות ושירותים (מערכות אלקטרוניקה, תקשורת ולייזר) ברבעון הראשון לשנת 2026 הסתכמו בסך של כ- 20.5 מיליון ש"ח, גידול של כ- 3.6% בהשוואה להכנסות ממכירות ושירותים בסך של כ- 19.7 מיליון ש"ח ברבעון המקביל אשתקד, וגידול של כ- 4.6% בהשוואה להכנסות בסך כ- 19.6 מיליון ש"ח ברבעון הקודם. הגידול בהכנסות אלה בתקופת הדוח נבע מהתקדמות בפרויקטים קיימים וכן מגידול בהיקף ההזמנות שהתקבלו וסופקו בתקופת הדוח. החברה הינה חברה פרויקטלית, המתמקדת בפרויקטי פיתוח בעלי פוטנציאל הבשלה לייצור מסחרי, המאופיינים ברווחיות גולמית גבוהה יותר ביחס לפרויקטים של קבלנות ייצור, אשר מכירה בהכנסה לאורך זמן על-פי תפוקות וקצב התקדמות ביצוע הפרויקטים.**
ברבעון הראשון לשנת 2026 הכירה החברה בהכנסות בסך כ- 0.2 מיליון ש"ח ממכירות מערכות לייזר, בהשוואה להכנסות בסך כ- 0.5 מיליון ש"ח ממכירות מערכות לייזר ברבעון המקביל אשתקד.
- **צבר ההזמנות של החברה נכון ל- 31 במרץ 2026 גדל בכ- 5.7% והסתכם בסך של כ- 58.9 מיליון ש"ח, בהשוואה לצבר הזמנות בסך כ- 55.7 מיליון ש"ח נכון ל- 31 בדצמבר 2025. צבר ההזמנות מיוחס לפעילות מכירות מערכות אלקטרוניקה, תקשורת ולייזר, ומבוסס על הסכמים ו/או הזמנות חתומים בלבד ואשר טרם הוכרו כהכנסות בזוחות הכספיים.**
- **ההכנסות משכירות ברבעון הראשון לשנת 2026 הסתכמו בכ- 1.2 מיליון ש"ח, קיטון של כ- 81% בהשוואה להכנסות משכירות בסך כ- 6.4 מיליון ש"ח ברבעון המקביל אשתקד. הקיטון בהכנסות משכירות נובע בעיקר מכך שברבעון המקביל אשתקד, ההכנסות משכירות כללו, בנוסף לכ- 1.5 מיליון ש"ח בגין דמי שכירות בשלושת מבני החברה באזור התעשייה צ.ח.ר בראש פינה (נדל"ן להשקעה), כ- 4.9 מיליון ש"ח בגין התאמת המבנים לשימוש השוכר הקודם. כמו כן, בחודש ספטמבר 2025 החלה להשתמש בחלק משלושת מבני החברה באזור התעשייה צ.ח.ר בראש פינה לשימוש עצמי, חלף השכרה לצדדים שלישיים.**

- **סך הכנסות החברה (מכירות, שירותים ושכירות) ברבעון הראשון לשנת 2026 הסתכמו בכ- 21.7 מיליון ש"ח, קיטון של כ- 17% בהשוואה להכנסות בסך כ- 26.1 מיליון ש"ח ברבעון המקביל אשתקד, הנובע בעיקר מהקיטון בהכנסות משכירות.**
- **הרווח הגולמי ממכירות ושירותים ברבעון הראשון לשנת 2026 הסתכם בכ- 6.3 מיליון ש"ח (כ- 31.0% מסך ההכנסות ממכירות ושירותים), קיטון של כ- 27.1% בהשוואה לרווח גולמי ממכירות ושירותים בסך של כ- 8.7 מיליון ש"ח (כ- 44.0% מסך ההכנסות ממכירות ושירותים) ברבעון המקביל אשתקד, וגידול של כ- 29% בהשוואה לרווח גולמי ממכירות ושירותים בסך של כ- 4.9 מיליון ש"ח ברבעון הקודם (כ- 25.1% מסך ההכנסות ממכירות ושירותים). הרווח הגולמי ושיעורו מסך ההכנסות מושפעים מהיותה של החברה פרויקטלית, מתמהיל הפרויקטים (פיתוח וייצור) שבביצוע ומעיתוי ההכרה בהכנסות מהתקדמות בפרויקטים אלה בתקופת הדוח. הקיטון ברווח הגולמי ממכירות ושירותים ברבעון הראשון לשנת 2026 נובע בעיקר מהכרה ברבעון המקביל אשתקד בהכנסות מהתקדמות בפרויקטים בתמהיל רווחיות גולמית גבוה במיוחד ביחס לפרויקטים בהם מתמקדת החברה. עם זאת, שיעור הרווח הגולמי ממכירות ושירותים ברבעון הראשון לשנת 2026 משקף רווחיות גולמית המאפיינת את תמהיל הפרויקטים בהם מתמקדת החברה, תוך שיפור שיעור הרווח הגולמי ביחס לרבעון הקודם.**
- **הרווח התפעולי ממכירות ושירותים ברבעון הראשון לשנת 2026 הסתכם בכ- 1.4 מיליון ש"ח (כ- 6.9% מסך ההכנסות ממכירות ושירותים), קיטון של כ- 67.6% בהשוואה לרווח תפעולי ממכירות ושירותים בסך של כ- 4.4 מיליון ש"ח ברבעון המקביל אשתקד (כ- 22.2% מסך ההכנסות ממכירות ושירותים), וגידול של כ- 39.6% בהשוואה לרווח תפעולי ממכירות ושירותים בסך של כ- 1.0 מיליון ש"ח ברבעון המקביל אשתקד (כ- 5.2% מסך ההכנסות ממכירות ושירותים). הקיטון ברווח התפעולי ממכירות ושירותים ברבעון הראשון לשנת 2026 נובע מהקיטון כאמור ברווח הגולמי ממכירות ושירותים ביחס לרבעון המקביל אשתקד וכן מגידול בהוצאות הנהלה וכלליות, הן בשל עדכוני שכר של עובדים קיימים והן בשל גיוס עובדים חדשים בתחום הכספים והתפעול וכן בשל גידול בהוצאות בגין שירותים מקצועיים. חלק מהוצאות אלה אינן תזרימיות, וכוללות פחת ותשלום מבוסס מניות. זאת, בקיטון בהוצאות מחקר ופיתוח המיוחסות להסבת טכנולוגיית הלייזר מסוג QCL של החברה לשוק הביטחוני (חלקן לא תזרימיות, בעיקר בגין פחת ותשלום מבוסס מניות), לאור אישור מענק הרשות לחדשנות לפיתוח לייזר מסוג PCSEL QCL.**
- **הוצאות המימון, נטו ברבעון הראשון לשנת 2026 הצטמצמו בכ- 56.9% והסתכמו בכ- 0.6 מיליון ש"ח, בהשוואה להוצאות מימון, נטו בסך כ- 1.5 מיליון ש"ח ברבעון המקביל אשתקד. הקיטון נבע מפירעון הלוואות ומסגרות אשראי. עיקר הוצאות המימון, נטו, בתקופת הדוח נבעו מעמלות וריבית לבנקים בסך של כ- 0.4 מיליון ש"ח בגין מימון הנדליין להשקעה (המבנים בצחר), וכן ממימון ההון החוזר התפעולי של החברה. ברבעון הראשון לשנת 2026 פרעה החברה הלוואות ומסגרות אשראי בסך כולל של כ- 8 מיליון ש"ח, נטו.**
- **הרווח הכולל (מכירות, שירותים ושכירות) ברבעון הראשון לשנת 2026 הסתכם בכ- 1.2 מיליון ש"ח, בהשוואה לרווח כולל בסך כ- 6.5 מיליון ש"ח ברבעון המקביל אשתקד. הירידה ברווח הכולל ברבעון הראשון לשנת 2026 נבעה בעיקר מהקיטון בהכנסות וברווח משכירות.**
- **ה- EBITDA ברבעון הראשון לשנת 2026 הסתכם בכ- 4.6 מיליון ש"ח (כ- 21.0% מההכנסות), בהשוואה ל- EBITDA בסך של כ- 12.3 מיליון ש"ח (כ- 47.2% מההכנסות) ברבעון המקביל אשתקד. ה- EBITDA - רווח לפני ריבית, מיסים, תשלום מבוסס מניות, פחת והפחתות, כולל את התוצאות שנוצרו לחברה כתוצאה מהסכם**

השכירות לעיל. הקיטון ב-EBITDA נבע בעיקרו מהירידה בהכנסות משכירות שכללו הכנסות מהתאמת המבנים בצחר ברבעון המקביל אשתקד.

- **תזרים המזומנים שנבע מפעילות שוטפת ברבעון הראשון לשנת 2026 הסתכם בסך של כ- 3.0 מיליון ש"ח**, בהשוואה לתזרים מזומנים שנבע מפעילות שוטפת בסך כ- 0.3 מיליון ש"ח ברבעון המקביל אשתקד. עיקר הגידול בתזרים מפעילות שוטפת נבע משיפור בהון החוזר של החברה.
- **סך המזומנים ושווי מזומנים נכון ל- 31 במרץ 2026 הסתכם בכ- 7.1 מיליון ש"ח**, בהשוואה למזומנים ושווי מזומנים בסך כ- 2.1 מיליון ש"ח נכון ל- 31 בדצמבר 2025. הגידול במזומנים ושווי מזומנים הושפע מתזרים חיובי מפעילות מימון בסך של כ-5 מיליון ש"ח, אשר נבע בעיקר מתמורה שהתקבלה ממימוש אופציות למניות בסך של כ-11.1 מיליון ש"ח, אשר קוזה בעקבות החזרי הלוואות בסך של כ-8 מיליון ש"ח, נטו. כמו כן, לחברה נבע תזרים חיובי מפעילות שוטפת בסך של כ-3 מיליון ש"ח ותזרים שלילי מפעילות השקעה בסך של כ-0.4 מיליון ש"ח, אשר נבע בעיקר מהשקעה ברכוש קבוע.
- **שווי נדל"ן להשקעה (עלות מופחתת) נכון ל- 31 במרץ 2026 עמד על כ- 43.0 מיליון ש"ח**, בהשוואה לכ- 43.4 מיליון ש"ח נכון ל- 31 בדצמבר 2025. החל מחודש ספטמבר 2025, חלק מהמבנים בצ.ח.ר ראש פינה משמש את החברה לשימוש עצמי, ולכן חלק יחסי מהנדל"ן להשקעה מוין לרכוש קבוע. הקיטון ביתרת הנדל"ן להשקעה בין 31 בדצמבר 2025 ל-31 במרץ 2026, נבע בעיקר מהכרה בהוצאות פחת בסך של כ- 0.5 מיליון ש"ח.
- **אשראי מתאגידים בנקאיים ונותני אשראי אחרים (ז"ק+ז"א) נכון ל- 31 במרץ 2026 הצטמצם בכ-30.2% והסתכם בכ- 18.6 מיליון ש"ח**, בהשוואה לכ- 26.6 מיליון ש"ח נכון ל- 31 בדצמבר 2025, ומיועד בעיקרו למימון בניית המבנים בצ.ח.ר ראש פינה. במהלך תקופת הדוח החברה פרעה הלוואות בסך של כ- 8 מיליון ש"ח, נטו.
- **ההון העצמי נכון ל- 31 במרץ 2026 הסתכם בכ- 126.6 מיליון ש"ח (כ- 71.4% מהמאזן)**, בהשוואה להון עצמי בסך של כ- 117.8 מיליון ש"ח נכון ל- 31 בדצמבר 2025 (כ- 67.9% מהמאזן). הגידול בהון במהלך הרבעון הראשון של שנת 2026 נבע מהכרה ברווח נקי בסך של כ-1.2 מיליון ש"ח ומתמורה בגין מימוש אופציות בסך של 11.1 מיליון ש"ח. הגידול בהון קוזה בחלקו עקב הכרזה לראשונה על חלוקת דיבידנד בסך של 4.35 מיליון ש"ח.

אודות סולרום

סולרום החזקות בע"מ (סולרום), לשעבר 3דיאם ייצור דיגטלי בע"מ, נסחרת בבורסה לני"ע בת"א (TASE: SLRM) והשלימה בתחילת ספטמבר 2024 מיזוג עם סולרום אלקטרוניקה בע"מ (כיום: חברה בת 100%). סולרום פועלת בתחום התעשייתי-ביטחוני ועוסקת, בעצמה ובאמצעות חברות בנות, בפיתוח וייצור מערכות, מוצרים וציוד אלקטרוני ואלקטרו-מכני לשווקים צבאיים ולחברות ביטחוניות מובילות וכן מוצרים אלקטרואופטיים מבוססי טכנולוגיית לייזרים מסוג QCL (לייזרי מפל קוונטי - Quantum Cascade Laser) ליישומים צבאיים-ביטחוניים.

מערכות החשמל, האלקטרו-מכניקה והבקרה שמייצרת סולרום (באמצעות סולרום אלקטרוניקה) מיועדות לחטיבות הים, היבשה, האוויר והחלל בפרויקטים המפותחים כיום בישראל. סולרום אלקטרוניקה, אשר נוסדה ב- 1987 מציגה בשנים האחרונות צמיחה אורגנית בהכנסות וברווח ובמקביל פועלת ומיישמת אסטרטגיה של מיזוגים ורכישות, במסגרתה רכשה בין השנים 2017-2020 שלוש חברות בתחומי פעילותה.

כמו כן, לסולרום פעילות פיתוח טכנולוגיית לייזרים QCL, אשר בהמשך להשלמת המיזוג עם סולרום אלקטרוניקה, היא פועלת להתאמתה ליישומים צבאיים מגוונים בשוק הבטחוני.

עם השלמת רכישת א.ח.מ מכלולי הנדסה מורכבים ונירון אמ.אס. מערכות ופרוייקטים במאי 2026, לקבוצת סולרום שישה מפעלי ייצור בישראל, היא מעסיקה כ-200 עובדים והיא מחזיקה בכתבי הסמכה של חברות ביטחוניות מובילות.

בעלת השליטה בסולרום היא חברת אמ. אנד. אמ קאפיטל (2012) בע"מ, המוחזקת במשותף ע"י איתי מולדבסקי ודוד מימון. מנכ"ל החברה הינו מתן רבין.

לפרטים נוספים :

מירב גומא-באואר

054-4764979

Meirav@bauerg.com